MARKETING & SALES SPECIALIST (M/W/D)

DEINE AUFGABEN

- Du übernimmst die kreative Ideenentwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien zur Steigerung der Markenbekanntheit und zur Unterstützung der Unternehmensziele.
- Die Planung und Durchführung von Marketingkampagnen über verschiedene Kanäle (online und offline) gehören zu Deinen Aufgaben.
- Du verantwortest unsere Social-Media-Kanäle, planst und kreierst hierfür spannenden Content und behältst das Tracking im Auge.
- Du bist gerne auf dem neusten Stand und übernimmst die Analyse von Markttrends, Wettbewerbsaktivitäten und Kundenfeedback zur Optimierung der Marketingmaßnahmen.
- Du hast Spaß an der Koordination und Zusammenarbeit mit dem Sales Team sowie der Organisation und Teilnahme an Messen, Events und Webinaren im B2B Geschäft.
- Auch die Überwachung und Auswertung der Marketing-Performance sowie die Erstellung von Berichten für das Management fallen in Deinen Aufgabenbereich.

DEIN PROFIL

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung (z. B. im Bereich Marketing/-kommunikation) oder ein Studium (z. B. Marketing-Management, Wirtschaftskommunikation, Public Relations) erfolgreich abgeschlossen und verfügst über Praxiserfahrungen im Werbe- bzw. Marketingbereich.
- Im Umgang mit den Programmen der Adobe Creative Suite, insb. InDesign, Illustrator und Photoshop sowie den gängigen MS-Office Anwendungen bist Du äußerst versiert.
- Idealerweise beherrschst Du zudem Content-Management-Systeme wie WordPress, hast Erfahrung in einer CRM-Software und Google-Recherche.
- Deine Fachkompetenz ergänzen perfekte Deutsch- und Rechtschreibkenntnisse sowie ein gutes Sprachgefühl und sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Mit hohem Engagement und Verantwortungsbewusstsein begegnest Du den täglichen Herausforderungen in der IT-Branche.

Die nicos AG ist Spezialist für sichere, globale Datenkommunikation. Im Jahr 2000 gegründet, verbinden wir die Standorte weltweit agierender mittelständischer Unternehmen über globale Datennetze (WANs). Dabei übernehmen wir alle Leistungen von der Planung über den Aufbau bis zum sicheren 24/7 Betrieb. Seit Mitte 2020 ist Corporate Responsibility fester Teil unserer Unternehmensstrategie.

WIR BIETEN DIR

- Dienstrad
- Hunde erlaubt
- Barrierefrei
- Nachhaltigkeitsstrategie
- Sport (u.a. Yoga)
- Hansefit
- Obst & Gemüse kostenfrei
- Getränke-Flat (Kaffee, Tee, Kakao, Wasser)
- Parkhaus mit E-Ladestation
- 1 Minute zur Umgehungsstraße
- Campus-Feeling direkt am Kanal
- Bus direkt vom Hauptbahnhof
- Kantine gegenüber
- Weiterbildungen
- Regelmäßige Firmenevents
- 30 Urlaubstage
- Leistungsgerechtes Gehalt
- Flexible Arbeitszeiten
- Familienfreundlich
- Homeoffice

HAT ES BEI DIR KLICK GEMACHT? JETZT BEWERBEN!

ICH FREUE MICH AUF DEINE BEWERBUNG!

Julia Beck, HR Business Partner
T +49 251 986 33-5203
E bewerbung@nicos-ag.com

nicos AG
Robert-Bosch-Str. 17a | D-48153 Münster | www.nicos-ag.com

come to connect.
stay to succeed.